

# ENCUENTROS **i5**



**N**o es frecuente, pero de vez en cuando ocurre. En efecto, este año Software Greenhouse, S.L., distribuidora en España de soluciones de Alta Disponibilidad de la empresa Vision Solutions, buscando un formato distinto para su reunión anual que viene organizando desde el 2002 en colaboración con IBM España, los laboratorios de IBM en Rochester y Vision Solutions, su representada, ha acertado.

Bajo el título de “Encuentros i5” pretendían no sólo presentar información actualizada sobre la evolución de las tecnologías y soluciones disponibles en su campo de actividad o los avances de Vision Solutions en sus proyectos de Alta Disponibilidad para todas las plataformas utilizables en el eServer i5, sino también recoger las reacciones de los distintos sectores del mercado ante los últimos anuncios de IBM y fomentar el intercambio de opiniones entre los asistentes a ambas reuniones, celebradas los pasados días 5 y 6 de Octubre en Barcelona y Madrid. Y así fue.

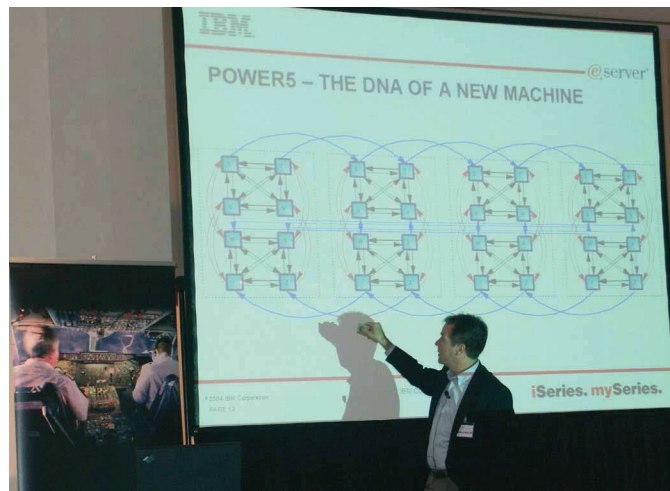
Como revista del entorno, y aunque sea muy brevemente, nos hacemos eco de cuanto allí se comentó.

## Presentaciones de IBM

La presentación inicial corrió a cargo de Alberto Giménez Amaya, Director de Negocio de eServer iSeries de IBM España y Portugal. En su presentación comentó las ventajas de un servidor como el i5 y el valor de la integración de su software y *middleware*, destacando que la mayor parte de las aplicaciones de sus ISVs ya están modernizadas, bien sea por su interfaz o por su desarrollo en Java.

Respecto a entornos bajo demanda o a la consolidación de servidores, comentó que aunque estas ofertas no sean exclusivas de IBM, tanto por su arquitectura como por valoraciones TCO los Power5 en muy poco tiempo ocuparán una posición privilegiada en el mercado.

Anticipándose a posibles preguntas sobre la convergencia de los iSeries y los pSeries, afirmó que se mantendrán ambas líneas de productos, puesto que van destinados a mercados distintos. Según Alberto Giménez, el eServer i5 mantiene su vocación empresarial, donde prima la integración, la simplicidad y las facilidades de administración del OS/400, ahora denominado i5/OS. La otra línea de productos va destinada a aquellas empresas que, a través de Unix (AIX o Linux en el caso de los eServer p5) buscan personalizar y diferenciar su entorno operativo, y cuyo perfil se corresponde más con em-



**FIGURA 1**  
Steve Finnes en un momento de su presentación

presas tecnológicas donde prima la libertad de elección de la configuración de sus sistemas.

A continuación, Steve Finnes, Director del segmento de grandes iSeries y Product Manager de Alta Disponibilidad de los Laboratorios de IBM Rochester realizó una breve pero apasionada presentación de la tecnología Power5, no en vano en su curriculum cuenta, entre otras importantes funciones, con haber participado en el desarrollo del primer procesador del AS/400.

Tras resaltar que en el 2003 IBM casi triplicó el número de patentes de cualquier otro de sus competidores (Intel, HP, Sun...), indicó que en este proceso de innovación constante IBM siempre tiene en cuenta la protección de la inversión realizada por sus clientes. Con cierta ironía comentó la tendencia de otros fabricantes donde, citando a HP, sus plataformas PA-RISC, Alpha y VAX confluirán en Itanium.

A un nivel más técnico pero hasta cierto punto comprensible, expuso la anatomía de los nuevos Power5 (**Figura 1**) y “la hoja de ruta” prevista para su próximo futuro. Entusiasmado, habló de topologías SMP, de SMT, de memoria cache de dos niveles, de Multi-Threading simultáneo, de resiliencia, etc., etc. Sin olvidar resaltar las virtudes propias de un sistema que ha sido concebido como un todo, hardware y software, como es el caso del AS/400 (iSeries - i5), un caso único en la industria.



**FIGURA 2**  
Una instantánea de la reunión “Encuentros i5” (en Barcelona)



**FIGURA 3**  
La “mesa redonda” en un determinado momento...

## Alta Disponibilidad

Los participantes (**Figura 2**) recibieron la información más actualizada sobre la evolución de los requerimientos de los usuarios, las tecnologías y soluciones disponibles en Alta Disponibilidad, un tema que cada vez es más asequible y más necesario en el actual modelo empresarial.

En estas presentaciones, además de Steve Finnes como Product Manager de Alta Disponibilidad de IBM, intervinieron por parte de Vision Solutions, Alan Arnold, Presidente Ejecutivo y Director de Operaciones, y Herman R. Willemen, Vicepresidente de Ventas para EMEA.

Desde el tradicional método de copias diarias de seguridad y la integridad de las transacciones realizadas, pasando por el *XSM Cross Site Mirroring* y las posibilidades de espejación entre nodos del iSeries en V5R3, hasta las más modernas técnicas de clusterización de sistemas, se analizaron las diferentes alternativas que conducen a la alta disponibilidad tanto en entornos de misión crítica (24x7) como en empresas RTE (*Real-Time Enterprise*), y cuya selección depende en gran medida de los requisitos RPO (*Recovery Point Objective*) y RTO (*Recovery Time Objective*) previamente establecidos por la empresa en función de sus necesidades internas y de la valoración económica que a tal efecto se habrá realizado.

Alan Arnold presentó el proyecto ORION de la empresa Vision Solutions como una solución completa para la gestión de disponibilidad a través de las múltiples plataformas de una empresa. Según el nivel de protección que se desee, ORION puede cubrir desde una disponibilidad básica o una mejorada, hasta soluciones de alta disponibilidad y disponibilidad continua. Hallará más información (en castellano) en [www.swgreenhouse.com/Vision/ORION.htm](http://www.swgreenhouse.com/Vision/ORION.htm)

## Respuesta del mercado a los anuncios i5

Tras dos amenos y merecidos descansos (“coffee break” incluido), en esta sección se presentaron los puntos de vista de los analistas independientes, desarrolladores, partners de IBM, y de los usuarios, interviniendo como ponentes:

- Alberto Giorgi, Director de Tecnologías del Grupo Penteo
- Olga Miralles, Responsable de Sistemas de ASERCO y Presidente de Common España
- Juan Manuel Miranda, Jefe de Técnica de Sistemas de iSeries de Trentisa
- Raúl Cristián Aguirre, Director Gerente de Tango 04

Sería superfluo añadir que por razones de espacio, el resumen de tan interesantes ponencias ha quedado reducido a unas frases meramente testimoniales que en nada pretenden desmerecer el valor de cuanto allí se comentó.

**Resultados de una encuesta.** El Grupo Penteo, que actúa en España como analista independiente en Tecnologías de la Información y la Comunicación, no sólo presentó un resumen de los principales comentarios realizados a nivel internacional sobre el anuncio de los Power5, sino que también presentó los resultados de una investigación cualitativa (mediante entrevistas abiertas realizadas con Responsables TIC de empresas medianas/grandes que ya poseen uno o mas sistemas AS/400), expresamente elaborada para este encuentro. De sus resultados, que sorprendieron al responsable de los eServer iSeries de IBM, se desprende que:

- Es necesario mejorar el alcance y difusión de los anuncios
- Pocos conocen la posibilidad de ejecución simultánea de varios sistemas operativos
- Se necesita tranquilizar a los clientes sobre el proceso migratorio
- La virtualización requerirá un esfuerzo de “evangelización” importante
- Los anuncios sobre la reducción de precios no han llegado a los clientes
- La característica de particionamiento requiere de más promoción.

**Una experiencia real.** Olga Miralles, de ASERCO (empresa del grupo AGBAR creada para gestionar los servicios comunes a los distintos sectores del grupo) presentó sus vivencias tras haber instalado el primer i5-570 con LPAR del país.

Hizo mención de ciertas dificultades en la instalación de la HMC (Consola de gestión de Hardware, un servidor xSeries

autónomo dedicado a gestionar las particiones y la asignación de procesadores) ya que era la primera vez incluso para el personal de IBM. Y destacó muy favorablemente la potencia y el sorprendente rendimiento del nuevo equipo. Finalizó su intervención afirmando convencida que el i5 es, sin duda, “el mejor sistema del mercado”.



**Virtualización.** En su ponencia, Trentisa profundizó en los conceptos de virtualización del eServer i5 y sus posibilidades de simplificación y consolidación de entornos complejos a nivel físico de redes y servidores. La virtualización permite:

- Simplificar la infraestructura de IT (reducir costes de infraestructura existente),
- Reducir la complejidad del manejo de la infraestructura
- Reducir la complejidad de añadir nuevas funcionalidades a la actual infraestructura,
- Construir una infraestructura más adecuada con las necesidades del negocio.

**Las cinco “is” del i5.** En Barcelona, con más de una hora de exceso del tiempo previsto para el encuentro, a Raúl Cristián Aguirre, de Tango/04 le correspondió “cerrar” el ciclo de ponencias para dar paso a una mesa redonda...

Magistral. Quienes le conocen personalmente o han leído sus artículos (colabora habitualmente con esta revista) sabrán a qué me refiero. En pocos minutos y con una (una) sola visual y sus encendidos comentarios en favor del AS/400 despertó el interés de todos los presentes y, con sólo cinco “is” logró que el cansancio de tan larga jornada quedara sustituido por un optimismo inesperado.

Entre las “is” iniciales de las palabras que iba comentando (la “i” de integración, de innovación, protección de la inversión, etc.) muy positivamente en comparación con otros entornos, destacó la “i” de la palabra “Marketing”, situada casi al final de la misma. El marketing es, según dijo el ponente, el único aspecto negativo del AS/400. En su fuero interno, todos los presentes se identificaron con sus argumentos en favor de las virtudes del AS/400 y aceptaron, con cierta resignación, su único defecto.

### A modo de conclusión...

Aunque se aclararon muchos puntos, quedó planteada una serie de interrogantes acerca de los anuncios recién realizados por IBM y la respuesta del mercado a los mismos. Como resumen de estos “Encuentros i5”:

- Los Power5 se basan en una tecnología que sitúa a IBM en una posición dominante en el mercado y le da la posibilidad de imponer nuevas reglas de juego a sus competidores. La salida de Sun y de HP del mercado de procesadores parece inminente, quedando así solo dos proveedores: IBM e Intel.

- Uno de los principales incentivos del i5 es su capacidad de virtualización, con la posibilidad de compartir recursos entre particiones que ejecutan distintos siste-

mas operativos. Esta capacidad, comentada con entusiasmo por IBM, ofrece en potencia enormes posibilidades de ahorro de costes de hardware en las instalaciones, mediante la consolidación de servidores multiplataforma. Como todo concepto nuevo, su aceptación por el mercado es lenta y con muchas dudas. Algunas preguntas que nos podemos plantear al respecto son:

1. ¿Es la consolidación de servidores multiplataforma suficientemente simple para poder ser adoptada masivamente por las instalaciones?
2. ¿Hasta que punto el hecho de que Windows no puede ejecutarse como un Sistema Operativo nativo y las limitaciones que esto impone puede frenar la consolidación de servidores multiplataforma?
3. ¿Es el nivel de precios de i5 suficientemente atractivo para que se produzca una consolidación masiva?
4. ¿Comprende el mercado los costes ocultos de la proliferación de servidores independientes?

- En general, aunque IBM ha hecho un gran despliegue de actividad durante los anuncios y en sus webs está la información necesaria, existe la duda acerca de que tan profunda ha sido la penetración de los nuevos mensajes de IBM. Parece ser que el nivel de trabajo y la cantidad de información que les bombardea impida a muchos departamentos informáticos “hacerse con el mensaje”.
- ¿Por qué al mercado en general, fuera de las actuales instalaciones de iSeries, le cuesta tanto valorar las virtudes de esta plataforma, como la protección a la inversión, robustez e integración y porqué con tanta insistencia deja fuera de sus consideraciones a los costes ocultos propios de otras plataformas?
- La misión de p5 es competir, apoyándose en el poder de los procesadores Power5 con los actuales líderes del mercado Unix, como son Sun y HP y lograr a dominar este segmento. El i5 no parece tener como objetivo inmediato la conquista de nuevas instalaciones y su crecimiento más bien se basaría en ir absorbiendo a los distintos servidores que en las empresas acompañan al iSeries.
- No obstante, en muchas instalaciones el iSeries y los “otros servidores”, forman dos mundos distintos y quizás no exista demasiado interés en una consolidación y gestión común. ■

**Alberto C. Blanch**, con más de 25 años de experiencia en entornos medios de IBM, es el director y fundador de esta revista.